**国际项目“市场开发、投标报价技巧(E、P、C)**

**合同价格设计、谈判策略与合规管理”**

**高端进修班**



**邀** **请** **函**

★主办单位：中国世界贸易组织研究会对外经济合作咨询专业委员会

★承办单位：华企融合国际管理咨询(北京)有限公司

★举办时间：2024年3月30日-31日 (两天)

★举办地点：北京市★君顾润华酒店(西三环丰益桥西行1500 米路北)

★课程收益：针对性强、系统性强、理论引领、落地实践、持续服务

**尊敬的单位领导：**

随着全球的经济融合和协同发展，我国海外工程项目不断增加，这不仅有助 于我国建筑工程技能向国际接轨，又有助于提升社会整体福利。对于建筑工程项 目每个国家政府都给予充分的支持，想要在国际工程市场上占据一席之地，成功 开展海外工程项目投标，不仅需要高质量、数据完善、制作优美得相关标书文案 以外，还需要注重的就是给出科学的、有竞争性的海外工程投标报价。

**为使我国企业管理人员提高国际项目市场开发投标报价能力，合同条款分析** **能力，掌握国际商务谈判技巧，合规风险预警。我司定于2024年3月30日—31** **日在北京市举办国际项目“市场开发、投标报价技巧** **(E、P、C)** **合同价格设计** **、谈判策略与合规管理”高端进修班。**

本次高端进修班将邀请企业一线实操专家就“投标报价程序与技巧，成本估 算， (E、P、C) 合同价格设计，商务谈判策略，海外项目运作合规风险预防” 等实际问题，结合典型案例与企业进行实战操作演练。

请接到邀请后尽快组织报名工作，具体内容详见附件。

特此邀请!

中国世界贸易组织研究会

华企融合国际咨询

对外经济合作咨询

专业委员会

2024年2月17日

2024年2月17日

**国际项目“市场开发、投标报价技巧** **(E、P、C)** **合同价格设计、**

**商务谈判策略与合规管理”高端进修班**

**课** **程** **安** **排**

**培训时间：2024年3月30日-31日两天(29日报到)** **培训地点：北京市★君颐润华酒店**

|  |
| --- |
| **第** **一** **部分：国际项目市场投标报价技巧与EPC合同价格设计** |
| **国际项目市场开发****投标报价技巧，流程，程序****与成本估算管理详解** | ● 国际工程投标流程、投标策划、现场调研、投标启动会和任务、初步设计阶段● 报价管理、技术方案准备和分项价格确定、总体方案审查、标书出版和递交● 标后澄清、合同谈判、合同交接、投标复盘和总结● 国际工程项目投标报价程序和技巧● **案例分析**1.缅甸D变电站项目招标文件数据关联分析报告2.沙特MGSII期项目投标启动会 3.湖南院马来西亚垃圾发电项目-投标分工表4.西门子缅甸500kv输变电项目- 投标分工表5.海外大型EPC项目投标报价报价问题和建议● **投标管理工具分享**1.招投标书关键问题清单2.设备清单3.尽职调查表清单4.责任分工5.活动清单6 .总概算计划模板7.标准费用估算代码清单8.概算输入工程文件提交模板9.技术标评审表格10.项目投标阶段风险评估表11.项目风险评估表12.项目重大风险初步评估表13.投标阶段工期分析报告14.工期风险因素识别及应对措施表15.投 标后谈判清单16.EPC合同交接表17.EPC合同技术交底深度需求 |
| **国际项目****投标报价重点考量事项** | ● 本土化要素对投标报价的影响、联合体协议和分包合同协议● 合同条件对投标价格的影响、国际贸易规则对投标报价的影响● 税收筹划对投标报价的影响、项目所在国现场环境对投标报价影响● 市场资源供应状况、价格和物价指数、融资项目、风险承担与费用处理原则● 报价中应考虑的其他问题(1)附加值报价(2)保险问题(3)英美法系适用● 境外各种机构的税务考量，联合体及税务考量● **案例分析：**印度国际EPC项目执行机构 2.印度K项目6X600MW燃煤电厂税种、税目清单 ● **投标管理工具分享：**定义客户需求程序 |
| **国际项目****投标报价管控重点** | ● 投标决策、投标报价风险分析、设计是龙头、投标报价方法● 投标报价策略、投标过程中的风险识别● **案例分析：** 沙特M项目投标影响报价的要点● **投标报价工具分享：**概算风险分析矩阵、不可预见费风险评估模板 |
| **国际项目****拟投标项目评估** | ● **项目评估：** (1)项目成熟度评估(2)客户需求评估(3)客户能力评估： (4)资源满足度评估(5)项目风险评估及应对措施● **案例分析：** 乌干达输电线路项目评估报告● **投标项目评估工具分享：**项目投标立项问题清单 |
| **第二部分：国际项目合同条款分析、谈判策略与合规风险防范** |
| **国际项目****合同条款要点解析** | ● 不可抗力、责任限度、工期、时间问题及罚款节点设置、总包商转让合同条款分析● 国际工程联合体项目投标和实施的协议内容安排与风险分配原则● 国际项目保函、保险和税务问题在具体项目中的运用及风险预防● 国际EPC设计、采购、施工、分包、保险、支付与资金、索赔与争议管理合同风险 |
| **国** **际** **E** **P** **C** **项** **目****合同谈判要素分析** | ● 合同谈判力、谈判准备(六大要素)、谈判过程(四个过程)、合同签订检查清单● **案例分析：**赞比亚M电站项目合同划分谈判会议纪要●**合同谈判工具分享**EPC合同谈判纪录、合同签订完毕检查清单、EPC合同审查要点清单 |
| **国际项目合规风险防范****总结和梳理** | ● 国际工程项目合规管理相关具体制度、规定、流程和实操办法● 国际工程企业如何建立有效的海外合规体系：案例分析● 国际工程建设企业面临的海外市场合规形势与合规风险的应对策略 |

国际项目“市场开发、投标报价技巧 (E、P、C) 合同价格设计、

商务谈判策略与合规管理”高端进修班

报 名 回 执 表

填表日期： 年 月 日

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 单位名称 |  | (盖章) |
| 地 址 |  | 邮编 |  |
| 经 办 人 |  | 手 机 |  |
| 电 话 |  | E--mail |  |
| 参会嘉宾 | 性别 | 职 务 | 电 话 | 手 机 | E--mail: |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
| 付 款 方 式 | **培训费：¥4700元/人****注：含3月30—31两天中午餐费、培训费、教材费、专家费、场地费、设备费等** |
| **指定汇款账户：****户** **名：华企融合国际管理咨询(北京)有限公司****开户行：建设银行北京铁道专业支行****帐** **号：11050137360000002264** | 请在报名后三日内将费用汇入指定 帐户注：请向组委会传真一份银行转账记录以便确认 |
| 增值税专用发票采集信 息，请参会代表提前提 供并说明，请打 √**专票□** **普票□** | 发票抬头 |  |
| 纳税人识别号 |  |
| 地址、电话 |  |
| 开户行及账号 |  |
| 增值税专用发票开具科目 | 鉴证咨询服务培训费□ 会议展览服务会议费□ |
| 注 意( 事 项 | 1、 请尽快填写此表盖章发E-mail:**zqgphwz@126.com**或传真010-87697580于我处，以确认参会单 位及代表信息。名额有限，报满截止。2、 需要安排住宿代表可由组委会代订**北京市★君颐润华酒店** 标准间：500元/间/天(含早餐); 大床房：550元/间/天(含早餐);因房间紧张参会代表可把住宿费一起汇至组委会指定帐户，需住宿代表请提前预订：3月 日进驻，预定 间；标准间( )大床房( )请打 √**注：因酒店房间紧张，不汇款者组委会不能保障房间预定；自行安排住宿(** **)**请打 √**3、** 单位如需企业内训或咨询服务请会后详谈□ (企业项目咨询顾问内部培训服务介绍； |
| 联系 方式 | **组委会秘书处联系人：聂红军**E-mail: 470882753@qq.com | **18211071700** | 电 话：010—87697580传 真：010—87697580 |

此表可复制报名